



CORSI A CATALOGO

Tecniche di Vendita

Il percorso è un aggiornamento professionale sulle tecniche di vendita e di confezionamento dei prodotti non alimentari nel rispetto delle norme di sicurezza ed ergonomia. Si trattano elementi professionali relativi alla pesatura, confezione, pagamento e gestione del processo di vendita, e aspetti riguardanti le tecniche di comunicazione ed il rapporto con il cliente. Per il rilascio dell'attestato è necessario frequentare i 2/3 del monte ore totale.

Struttura del corso

	MATERIE	durata
1	ACCOGLIENZA	1
2	TECNICHE DI VENDITA	56
3	PROVA FINALE	3

DURATA

60 ore
2 gg a settimana

NUMERO DI PARTECIPANTI

Minimo 10 persone

SEDE DEL CORSO

Via Massena 2, 10128 –
Torino
o qualsiasi altra sede
ASCOM della provincia di
Torino ove si raggiunga il
numero di adesioni

COSTI

660 Euro

PER INFO ed ISCRIZIONI

Via Massena 20, 10128
Torino
Tel. 011/5516290
Fax 011/5516229
forter@forter.it

Orario :

lun-giov 08.30 - 17.30
venerdì 08.30 - 16.30

Presentarsi muniti di:

- documento d'identità
- codice fiscale
- dati per la fatturazione